

WINDYKOWANI.PL

OFERTA

*Finansowe ABC kredytobiorcy
szkolenie*

Oferta dla firm

Szanowni Państwo zwracamy się do Państwa z ofertą nietypowego (według naszej wiedzy) szkolenia. Mamy świadomość, jak duży odsetek pracowników firm takich jak Państwa posiada kłopoty związane ze spłatą własnego zadłużenia i jednocześnie jak dużo pracy Dział Kadr poświęca na obsługę zajęć komorniczych, korespondencję z kancelariami i tłumaczenie samym pracownikom, dlatego ich pensja uległa drastycznemu zmniejszeniu.

Jest to efektem braku podstawowej wiedzy na temat finansów, z którym boryka się większość polskiego społeczeństwa. Państwa pracownicy narażeni są na szereg niebezpieczeństw związanych z działaniem instytucji finansowych, w sposób bezwzględny wykorzystujący brak elementarnej wiedzy dotyczącej zasad funkcjonowania rynku finansowego w Polsce.

Dlatego też chcemy zaproponować Państwu usługę jak sądzimy nowatorską i jednocześnie niezwykle potrzebną:

„Finansowe ABC kredytobiorcy – szkolenie inne niż wszystkie”

Wiedza, która pozwoli Państwa pracownikom poruszać się świadomie w labiryncie współczesnych finansów jest wiedzą, której nie wynosi się ze szkoły ani nie można posiadać z podręczników. Jest to wiedza zdobywana poprzez doświadczenie, niestety – bardzo często okupione ogromnymi stratami z tytułu błędów, na których nauka ta się odbywa.

Nasza oferta szkoleniowa jest prawdopodobnie **jedyną tego typu ofertą** w kraju i w sposób znaczący odbiega od stereotypowego szkolenia na temat finansów. Daleko mu bowiem do nudnego wykładu akademickiego, pełnego trudnych do zrozumienia pojęć i przeładowanego teorią. Wręcz przeciwnie – dokładamy starań aby na naszych szkoleniach słuchacze chłonili wiedzę z otwartymi ustami. Dosłownie – nie w przenośni.

Co sprawia, że nasze szkolenia są nowatorskie?

Przede wszystkim dlatego, że są **prowadzone przez praktyków** z kilkunastoletnim stażem w bankowości, windykacji i pomocy zadłużonym (choć jednocześnie z uniwersyteckim przygotowaniem pedagogicznym i uprawnieniami nauczycielskimi)

Również dlatego, że zawierają wyłącznie historie z życia osób takich jak słuchacze – przeciętnych konsumentów produktów finansowych, a teoria stanowi jedynie podbudowę szkolenia - dlatego **wiedza** przyswajana jest natychmiast, natomiast **ważne zasady** zapamiętywane na długo. Dzięki temu docieramy do każdego ze zgromadzonych na sali, a przeznaczone na szkolenie 120 minut mija jak kwadrans. Po szkoleniu każdy słuchacz wie jakie pułapki czekają na niego w bankach, jakie w firmach chwilówkowych, w jaki sposób działa okres bezodsetkowy na karcie kredytowej i co tak naprawdę kupuje się jako rzekome ubezpieczenie kredytów. Słuchacz wychodzi z wiedzą o tym, jak funkcjonuje Biuro Informacji Kredytowej i jak odczytywać raport BIK, co to są listy dłużników i jakie prawa ma windykator. Wiedzę tę nabywa nie ucząc się, a wręcz chłonąc **informacje**, które są dla niego zarówno nowe, ciekawe i także **potrzebne w życiu codziennym**.

Mamy nadzieję, że nasza oferta spotka się ze zrozumieniem potrzeb pracowników i wychodząc naprzeciw ich potrzebom wspólnie z Państwem firmą będziemy mogli dostarczyć im tego, czego w życiu codziennym potrzebują: wiedzę, w jaki sposób być świadomym konsumentem produktów finansowych. Wiedzę pozwalającą zaoszczędzić wielu kłopotów, które w wyniku podstawowych błędów tworzą spirale zadłużeń, rozbicie rodzin czy też ucieczkę cennych pracowników w szarą strefę bezpieczną od egzekucji komorniczych.

Poniżej przedstawiam ramowy plan Szkolenia:

1. Jak działają banki i parabanki, na czym zarabiają i co to znaczy być dobrym kredytobiorcą.
2. Praktyczny opis podstawowych produktów bankowych (informacje istotne dla kredytobiorcy, gdyż tutaj najczęściej niewiedza kosztuje wiele):
 - a. Kredyt gotówkowy i hipoteczny ,
 - b. Karta kredytowa,
 - c. Ubezpieczenie kredytu.
3. BIK – wszystko, czego kredytobiorca nie wie o BIK, a co wiedzieć po prostu musi.

Czas trwania 60 minut (po tej części 15 minut przerwy kawowej)

4. Windykacja w praktyce – czyli jak zachować się, gdy w życiu pojawi się windykator.
5. Oddłużanie – mit czy rzeczywistość (jak to wygląda w praktyce).
6. Pętla kredytowa – jak dostrzec pierwsze symptomy, jak nie wpaść w pętlę.

Czas trwania 60 minut (po zakończeniu możliwość konsultacji bezpośrednich ze Specjalistą ds. Oddłużania obecnym podczas szkolenia)

Zapewniamy własny sprzęt pozwalający przeprowadzić szkolenie z prezentacją audiowizualną. Wymogiem jest udostępnienie sali pozwalającej na przeprowadzenie szkolenia.